



Löser Consulting Vertriebs-Check: Potenziale erkennen und Entwicklungen anregen

Workshop zur strukturierten und methodengestützten Analyse Ihres Vertriebs

Gerade kleine und mittlere Unternehmen sind in wirtschaftlich schweren Zeiten gefordert, ihre Vertriebskonzept und ihre Vertriebssteuerung neu auszurichten. Die Erwartungen Ihrer Kunden an die Leistungen Ihres Unternehmens verschärfen sich in diesem Umfeld. Preis, Qualität, Service sind nur einige dieser Parameter.

Bei diesen Rahmenbedingungen ist der Vertrieb doppelt gefordert. Einerseits durch die herausfordernden Marktbedingungen, andererseits durch begrenzte Ressourcen im Unternehmen. Deshalb ist es notwendig, Strategien, Strukturen und Abläufe immer wieder zu überprüfen und gegebenenfalls neu zu justieren.

Seminarziel: Reflektion der Vertriebsarbeit Ihres Unternehmens anhand der Selbsteinschätzung und betrieblicher Kennzahlen. Aus den resultierenden Ergebnissen werden eine Standortbestimmung Ihrer Vertriebsarbeit vorgenommen und Optimierungschancen identifiziert.

Teilnehmer: Vorstände, Geschäftsführer, Vertriebsleiter, Führungskräfte im Vertrieb

Inhalte:

- Bausteine erfolgreicher Vertriebsarbeit
 - ✓ Detaillierte Vorstellung der einzelnen Bereiche und ihrer Funktionen
- Strukturierte Vertriebsanalyse mit dem Löser Consulting Vertriebs-Check
 - ✓ Inhalte und Ziele des Vertriebs-Checks
 - ✓ Vorstellung der Vorgehensweise
 - ✓ Definition der wesentlichen Betrachtungsfelder
 - ✓ Bearbeiten der relevanten Bewertungsfelder
- Auswertung und Ergebnisdiskussion
 - ✓ Betrachtung des Gesamtergebnisses
 - ✓ Ermittlung von Schwachstellen und Optimierungsansätzen
 - ✓ Zusammenfassung und Feedback
 - ✓ Vorschläge und Ansätze für die Professionalisierung der Vertriebsarbeit

Methode: Vortrag, Einzel- und Gruppenarbeit, Checklisten

Dauer: 1Tag, 6 Stunden exkl. Pausen

Sie sind an einer Bestandsaufnahme Ihrer Vertriebsarbeit interessiert? Dann sollten wir uns in einem persönlichen Gespräch kennen lernen!

Wir freuen uns über Ihren Anruf.

Löser Consulting
Am Friedrichshain 3
10407 Berlin

Telefon: 030/ 44 717 233 - Fax: 030/ 44 717 234

email: kontakt@loeser-consulting.com

www.loeser-consulting.com