



## Vertriebsberatung Analyse (Internet Kurzversion)

### Allgemein

Unternehmen:

Branche:

Produkte/Dienstleistungen:

### Kontaktdaten

Ansprechpartner:

Position im Unternehmen:

Telefon:

Der Grundstein für bedarfs&lösungsorientiertes Vertriebsberatung ist eine detaillierte Analyse Ihrer heutigen Vertriebsarbeit, also die objektive Bewertung des Ist-Zustands. Wir analysieren, wo Ihr Unternehmen steht, welche Aktivitäten Sie bisher unternommen haben, welche strategischen und operativen Stärken und Schwächen existieren und welche Potenziale sich eröffnen.

Gern unterstützen wir Sie auch bei der Beantwortung der folgenden Fragen:

1. Wie sehen Sie Ihre heutige Vertriebsarbeit?
2. Was sind Ihre Stärken im Markt?
3. Wie sehen Sie Ihr Marktumfeld?
4. Welche Potenziale und Veränderungen sehen Sie?
5. Wie werden Sie von Ihren Kunden wahrgenommen?
6. Wie beurteilen Sie die Marktchancen Ihrer Güter und Dienstleistungen?